

# 価格交渉講習会

全国の中小企業の皆様が実践で活用できる  
価格交渉の基礎知識や交渉のポイントを習得できます！

価格交渉は企業間取引で避けられない重要な要素です。

物価高騰により、原材料費やエネルギー価格が上昇しているため、商品やサービスの価格を引き上げる必要があります。特に労務費の上昇分を反映させるためには価格交渉が不可欠です。

中小企業や小規模事業者は、値上げ交渉の方法に悩んでいます。この講習会では、取引先との価格交渉に役立つツールやポイントを解説し、実際の事例を基に具体的なアドバイスを提供します。



## プログラム Program

### 第1講座

#### 「価格交渉・価格転嫁」に関する 基礎知識講座

中小企業診断士などの資格を有する専門家から、価格転嫁の最新動向に加え、取引先と円滑にコミュニケーションを取れるような工夫や、取引適正化に関する法律について分かりやすく解説いたします。また、自社の課題を客観的に整理するためのフォーマットシートの作成を通し、価格交渉・価格転嫁の実行・実現にお役立ていただけます。

### 第2講座

#### 成功事例から学ぶ 「価格交渉・価格転嫁」のポイント

価格交渉・価格転嫁の推進を行った企業の経営者、支援者などをお招きし、実際に価格転嫁を実現するにあたっての課題整理の流れ、課題解決のために工夫した点などを具体的な事例を交えながら解説を行います。すぐに実践につながるような取組のヒントの提供をいたします。

### 特別講座

#### サプライチェーン全体で考える 取引適正化の取組について

※開催地域によって実施

価格転嫁は一部の企業だけではなく業界全体やサプライチェーン全体で取り組むことが重要です。サプライチェーン上流の企業における視点・事例・価格交渉に役立つ情報を、取組実績のある有識者から提供いたします。

### 特別講座

#### 経営課題に関する 個別相談会/意見交換会

※開催地域によって実施

講習会終了後に、自社の課題を相談することができる個別相談会や、同じ悩みを抱える参加者同士で、課題に対して意見交換しながら企業の方々と交流ができる意見交換会を実施いたします。個別相談会では、中小企業・小規模事業者の方々のあらゆる経営課題のご相談に、「よろず支援拠点」のスタッフが対応させていただきます。

※無料/事前予約制

どのプログラムも無料でご参加いただけます

▼オフラインお申込み

<https://kakakukanto.peatix.com/view>

▼オンライン参加お申込み

<https://kakakuonline.peatix.com/view>

開催情報及び  
お申し込みはこちら





# 価格交渉講習会のポイント

3つのポイントを抑えて講座を準備しております。

- ✓ 実践で使える交渉術が学べる
- ✓ 価格交渉で活用できる事例・ツールが学べる
- ✓ 公的サポートの最新情報が学べる

## 講習会参加者の声 Voice's

参加者数



8,000  
人以上

講習会の内容が今後の価格交渉にすぐに取り入れられるような実践的なものだった。公的機関のサポートや相談窓口も積極的に活用したいと思う



価格交渉をポジティブなものとして捉えることができ、また普段関わることのない異業種の方と交流できたのもよかった



講習会を受け、事前準備をしたうえで価格交渉をすることが重要だと弊社社員に伝えられた



講習会を受けて自社の価格交渉・価格転嫁の取組の正しさを再認識することができた



※令和6年度受講者アンケートより

よろず支援拠点  
「価格転嫁サポート窓口」



中小企業庁は、全国のよろず支援拠点に「価格転嫁サポート窓口」を設置しております。価格交渉に関する基礎的な知識や原価計算の手法の習得支援を通じて、中小企業の価格交渉・価格転嫁を後押ししています。

価格交渉・価格転嫁の成功事例をWEBサイトにて随時更新！

また、時間を気にせずいつでも動画で取引適正化に関する法律を学習できる「eラーニング」システムも無料でご利用いただけます。

詳細は下記のリンクより適正取引支援サイトをご参照ください。



<https://tekitorisupport.go.jp>

